



A la izquierda: Ángel Sánchez, socio y cofundador de Taludia. Arriba: trabajo vertical

La cooperativa, creada hace 15 años, también presta asesoramiento y formación en seguridad

Taludia, los especialistas capaces de desempeñar los oficios más variados colgados en el vacío

■ Textos: Elena Merino
elena.merino@economia3.info
■ Imágenes: Archivo E3

Son el foco de atracción cuando se les ve trabajar, colgados de cuerdas a gran altura, es inevitable mirar como operan. Son los alpinistas de las obras, los operarios que despiertan la admiración por los trabajos arriesgados que ejecutan.

Taludia se creó en el año 2000. Cinco profesionales que trabajaban para distintas empresas decidieron fundar esta cooperativa especializada en trabajos en altura. “Queríamos una empresa que hiciese las cosas bien y mejorase las condiciones de trabajo que habíamos tenido hasta el momento –señala **Ángel Sánchez Almendres**, uno de los fundadores-. Empezamos con mantenimiento y ayuda a la obra pública y también con algún trabajo de control de la seguridad en altura en espectáculos”.

Hoy en día, tras las vicisitudes normales que atraviesa cualquier empresa, **Taludia** está formada por seis socios cooperativistas y cuenta en estos momentos con un empleado de forma puntual. “Si necesitamos más personal de forma permanente –agrega- preferimos dar entrada a un nuevo socio”.

En estos quince años de trayectoria, las actividades de **Taludia** se han amplia-

Creada hace quince años por cinco profesionales de trabajos en altura, **Taludia** tuvo claro desde su inicio que quería ser una cooperativa. Con el paso del tiempo ha crecido y ha diversificado su actividad, ampliando los trabajos en altura al asesoramiento para las empresas, la instalación de líneas de vida, redes de seguridad, puntos de anclaje... y la formación de personas. Para el futuro se plantean la comercialización de equipos de seguridad.

do. “En la actualidad –enumera **Ángel Sánchez**– realizamos trabajos de acceso mediante cuerdas, que viene a ser un 40 % de nuestra actividad; asesoramos sobre seguridad en altura, instalamos protecciones colectivas o individuales para las personas que trabajan en altura (líneas de vida, redes de seguridad, puntos de anclaje...) y vendemos los equipos necesarios para usarlas, que supone otro 40 %”. además ofrecemos formación para estos trabajos.”

La formación, un actividad en auge

Otra línea de negocio es la formación, una de las actividades que más están creciendo en los últimos años y que ya viene a suponer un 20 % de la cifra de negocio. **Taludia** establece un calendario de cursos anual y otros según la demanda. Cursos eminentemente prácticos que se realizan en las propias instalaciones de la cooperativa o en las del cliente. Formación para empleados de empresas que trabajan en altura, como instalación de antenas, tareas en cubiertas... etc.

Los socios de **Taludia** además tienen una sólida formación en los distintos ofi-

cios que desempeñan: soldadura, limpieza de silos, inspección de tuberías, pintura, fontanería, electricidad...

Entre los trabajos más complejos que han desempeñado, **Ángel Sánchez** destaca las reparaciones realizadas para **Iberdrola** o trabajos bajo la cubierta del **Museo de las Ciencias de Valencia** “en el que venimos trabajando desde su construcción. Últimamente estamos colaborando en la colocación del **Trencadís** en el **Palau de les Arts** que también esta siendo un trabajo con un control de calidad muy exigente”.

En cuanto a la asesoría de seguridad, destaca la realizada durante la excavación de **La Muela II** en **Cortes de Pallás**.

Homologación europea

Trabajos de alto riesgo, con elevado componente de seguridad, pero al que le falta regulación para su desempeño. Existe un carné profesional, “que concede **Anetva**, la **Asociación Nacional de Trabajo Vertical**, tras superar diferentes pruebas sobre protección de riesgos labores, primeros auxilios etc.”, aclara **Sánchez Almendres**.



Una cualificación que se está intentando homologar en el ámbito europeo, en una actividad en la que los accidentes son rarísimos, gracias a las estrictas medidas de seguridad que se aplican.

“Aunque el origen es el mundo deportivo – reflexiona **Ángel Sánchez**– la actividad ha evolucionado mucho. Los materiales ya son desarrollados para el trabajo en altura y todo está concebido para proporcionar la máxima seguridad. Si hay algún accidente es porque no se han seguido los procedimientos”.

Aunque el ámbito de actividad es la Comunidad Valenciana, puntualmente han desempeñado trabajos en otros puntos de la geografía española. El hito más reciente es de hace unas semanas, ejecutando un trabajo para un cliente habitual en Malasia, “pero son cosas puntuales para clientes para los que ya trabajamos”, aclara **Sánchez**.

Proyectos de futuro

Taludia factura anualmente entre 300.000 y 400.000 euros, una cifra de negocio bastante estable, a pesar de las fluctuaciones económicas acaecidas en los últimos años. 2011 y 2012 fueron años especialmente buenos, recuerda **Ángel Sánchez**, por la acumulación de obras grandes, pero fueron ejercicios excepcionales.

Para el futuro, además de las tres líneas de negocio actuales, la cooperativa ve un nicho interesante en la venta de equipamiento para trabajos en altura. “Sí hemos realizado algunas ventas, pero muy poco y creemos que es una vía de crecimiento intere-



sante. También puede ir a más la revisión y reparación de equipos y, desde luego, todo lo que tiene que ver con la actividad formativa”.

Cooperativa por convencimiento

Cuando los cinco socios primigenios de **Taludia** decidieron constituir la empresa, tenían claro que querían se cooperativa.

“Nos parecía un modelo apropiado para una actividad como esta, que se basa en ofrecer ca-

En la actualidad, Taludia cuenta con seis socios cooperativistas capaces de desempeñar diversos oficios colgados en el vacío



pacidad y conocimiento. De hecho, cuando consultamos al principio con asesores y organismos oficiales no vimos ningún apoyo a este modelo, y tuvimos que buscar más hasta dar con Fevecta que nos ayudó mucho a crear la cooperativa”, recuerda **Ángel Sánchez**.

Taludia ve importantes ventajas en este modelo, como “la implicación de las personas en un proyecto que es suyo. Otra ventaja ha sido contar con un modelo organizativo claro, que no ha generado conflictos cuando un socio ha querido salir o cuando hemos incorporado a uno nuevo”, agrega **Sánchez**. ●

Apoyo financiero de Caixa Popular

Caixa Popular es la principal entidad financiera con la que trabaja **Taludia**. “Siempre hemos contado con su apoyo cuando lo hemos necesitado”, señala **Ángel Sánchez**. Destaca también el excelente trato personal y, sobre todo, que la entidad comprende las necesidades particulares de una empresa de sus características y que es, además cooperativa.

También valora **Taludia** que los profesionales de la oficina con la que trabajan les visiten con frecuencia y se interesen por la marcha de la actividad y de sus necesidades. “Y eso se nota y les distingue de otras entidades con las que hemos trabajado”, señala **Sánchez**.

Aunque **Taludia** procura autofinanciarse, sí que ha tenido que recurrir puntualmente a la línea de descuento que tienen concedida, “en puntas de actividad, para las que hemos tenido que adquirir material”.